



# 70年以上の歴史と思いを守り 工作機械販売で飛躍を誓う

名高 こちらは長い歴史のある工作機械販売代理店だそうですね。

宮本 私の祖父が墨田区の亀沢で創業し、父が2代目、私が3代目にあたります。私は元々大手メーカーの自動車販売に携わっていたのですが、父が体調を崩したことで、この会社を引き継ぐ準備を始めていたんです。そして、その4年ほど後に父が亡くなり、地元で再出発しようという思いから、別の場所に移っていた事務所を亀沢に戻し、改めて（株）ミヤモトマシナリーとしてスタートしました。

名高 私の実家が鉄工所なので、工作機械と聞くと懐かしく感じます。御社は、国内での販売がメインなのでしょうか？

宮本 はい。取引先によって海外に工場がある場合は海外工場とのやりとりも発生しますが、基本的には国内の鉄工所などに向けて工作機械・環境機器を販売しています。

また最近では、セラピストの友人と協力し、心理カウンセラーの紹介・斡旋事業も行っています。製造業の中には、同じ作業を長時間続けるうちに精神的に参ってしまう人も多いため、そうした方々のサポートができないかなと。

名高 それは社会的意義のある取り組みですね。では、お仕事をされる中で気を付けていらっしゃることは？

宮本 販売の仕事において、今はパソコンやスマートフォンを介しての作業も増

## 株式会社 ミヤモトマシナリー

〒130-0014 東京都墨田区亀沢 1-7-2 6F  
URL <http://www.miyamotomachinery.com/>  
MAIL [miyamoto@miyamotomachinery.com](mailto:miyamoto@miyamotomachinery.com)

【業務内容】  
工作機械販売・メンテナンス / 環境機器販売・メンテナンス  
心理カウンセラーの紹介・斡旋  
企業メンタルヘルスコンサルティング  
自動車、中古車販売、並びにメンテナンス

### Company data

#### 代表取締役 宮本 一

工作機械、鉄鋼業の販売事業を営む家に生まれ育つ。大学卒業後はカーディーラーの仕事に就き、17年間勤める。父親の逝去を受け、2016年に家業の代表取締役に就任。(株)ミヤモトマシナリーを設立し、再スタートを切った。



えましたが、最終的にはやはり人対人のコミュニケーションが大切だと感じています。その点では前職の営業経験が生きていますし、お客様のところには足しげく通うように心がけているんです。

名高 中には、お祖父様やお父様の代から引き継いできた顧客も多いのでは？

宮本 ええ。そうしたお客様のもとを訪れると、ありがたいことに皆さん温かく迎え入れてくださって。父もお客様に私のことをよく話してくれていたようで、この世界に入るための下地をつくってくれていたのだと、心から感謝しています。

名高 お父様の愛情を感じるお話ですね。今後の展開としてはいかがですか？

宮本 まずは、古くからのお客様との関係を守っていくことが第一。そして、共に働く仲間も増やしていきたいですね。祖父の代では従業員も多く、活気ある会

社だったので、その頃の勢いを取り戻し、ゆくゆくは自社ビルを建てるのが目標です。また、それをこの亀沢で成し遂げたいと思っています。

名高 それは、どういった思いから？

宮本 やはり、創業の地である地元を根を張りたいというのが1つ。それと先日、結婚10年目に届く亡き父からのメッセージを読んだのですが、そこには「皆で頑張っただけで亀沢に戻ろう」という言葉がありました。実は同じ思いを抱いていたのだと知って胸が熱くなりましたから、この夢は絶対に実現させたいですね。



▲ 宮本社長に宛てたお父様からのメッセージ

#### Guest Comment 名高 達男 (俳優)

会社の持つ歴史をとっても大切にされている宮本社長。学生の頃に聞いた「仕事は楽しくやる」というお父様の言葉が、今でもご自身のモットーになっているのだそうです。ご自身のこれまでの経験も十分に生かしながら、ぜひ事業を成功させ、親子の目標を実現させてくださいね。

